



## Módulo SD – TSCM6e

1. *SAP129 - NAVEGAÇÃO SAP*
2. *SM001 - INTRODUÇÃO AO SAP SOLUTION MANAGER*
3. *TERP01 - INTRODUÇÃO AO SAP ERP*
4. *TERP02 - INTRODUÇÃO AO SAP NETWEAVER*
5. *TERP61 - SAP ERP: Introdução ao processo da venda ao recebimento (Order-To-Cash)*
6. *TSCM60 - ORDER FULFILLMENT I*
7. *TSCM62 - ORDER FULFILLMENT II*

### SAP129 - NAVEGAÇÃO SAP

**Objetivos:**

- Familiarização com termos-chave
- Navegar no sistema SAP.

**Conteúdo:**

- O curso de navegação SAP, é projetado para familiarizar os alunos com termos-chave e como navegar no sistema SAP.
- Você será apresentado para as áreas-chave das telas do SAP, campos e recursos.
- Você também será introduzido às maneiras nas quais você pode obter ajuda adicional, modificar e personalizar a aparência do seu sistema SAP, bem como aplicar as habilidades mais avançadas.

### SM001 – INTRODUÇÃO AO SAP SOLUTION MANAGER

**Objetivos:**

- Definir o conceito do SAP Solution Manager
- Discutir as ferramentas fornecidas pelo SAP Solution Manager

**Conteúdo:**

- Este curso tem a finalidade de familiarizar o participante com os princípios e a terminologia do SAP Solution Manager. Você conhecerá os benefícios de usar o SAP Solution Manager durante a implementação das soluções SAP e durante o suporte e as operações contínuas.

### TERP01 - INTRODUÇÃO AO SAP ERP

**Objetivos:**

- Identificar os níveis organizacionais utilizados no SAP ERP
- Explicar as funções e estrutura de dados mestre no apoio empresarial dos processos
- Identificar os diversos níveis e tipos de relatórios disponíveis no SAP ERP

**Conteúdo:**



Uso de apresentações gravadas, demonstrações de sistema, simulações práticas, testes e avaliações que serão introduzidos:

- SAP ERP níveis organizacionais
- Funções e estruturas de dados mestre em todo o SAP ERP
- As soluções SAP ERP analíticos e de relatórios

## TERP02 - INTRODUÇÃO AO SAP NETWEAVER

### Objetivos:

- Identificar os diferentes componentes do SAP NetWeaver
- Explicar as funções dos processos de negócio que cada componente do SAP NetWeaver suporta.

### Conteúdo:

Uso de apresentações gravadas, demonstrações de sistema, simulações práticas, testes e avaliações que serão introduzidos:

- Como o SAP NetWeaver suporta processos de negócio
- A técnica de componentes de infra-estrutura SAP NetWeaver

## TERP41 - INTRODUÇÃO AOS PROCESSOS DE AQUISIÇÕES

### Objetivos:

- Identificar a estrutura organizacional de aquisições e dados mestre
- Descrever o ciclo de compras de materiais para estoque e consumo através de ações que abrangem as etapas básicas de requisição de compra, mediante o pagamento de fornecedores.
- Identificar os pontos-chave de integração com outros processos do ERP
- Descrever os tipos de relatórios e ferramentas de análise utilizada nos contratos.

### Conteúdo:

- Estrutura organizacional de aquisições e dados mestre
- Como as requisições de compra e as ordens são utilizadas no processo de aquisição
- Entrada de mercadorias e lançamento de transferência
- Fatura de verificação e pagamento de fornecedores
- Relatórios básicos de compras

## TERP61 – INTRO. AO PROCESSO DA VENDA AO RECEBIMENTO (O2C)

### Objetivos:

- Listar os níveis organizacionais que são fundamentais para o processo de Gerenciamento de Ordem de Vendas
- Listar os dados mestre que são críticos para o processo de Gerenciamento de Ordem de Vendas
- Execute o processo da venda ao recebimento (Order-To-Cash – O2C) dentro do SAP ERP
- Definir pontos-chave de integração com outros processos do SAP ERP
- Discutir as ferramentas de comunicação e análise utilizadas na Ordem de Vendas

### Conteúdo:

- As unidades organizacionais nas vendas de Gerenciamento de Ordem de Vendas
- Dados mestre de material e cliente



- Criação da ordem de vendas
- Criação de entregas
- Criando transações de ordens de transferência e saída de mercadorias
- Gerando uma fatura e recibo de pagamento
- Usando o Sistema de Informação de Vendas para relatar as atividades

## TSCM60 – ORDER FULFILLMENT I

### Objetivos:

- Executar os principais procedimentos de negócios envolvidos no processamento de vendas e distribuição.
- Implementar as principais funções e configurações no Customizing do processamento de vendas e distribuição

### Conteúdo:

- Processos de vendas e distribuição: estruturas organizacionais em vendas e distribuição, trabalhando com dados mestre de clientes e materiais em vendas e distribuição, visão geral da cadeia de processo para o processamento de pedidos de vendas, introdução de preços de vendas e distribuição, introdução à verificação de disponibilidade, vendas transformação, distribuição com o make-to-order produção, transformação, notas de crédito e processamento de devoluções, introdução a vendas e distribuição de relatórios.
- Vendas: Criação e transformação de ordens de venda, tipos de documento de vendas, as categorias de item, as categorias de linha de programação, fluxo de documentos e controle de cópia, a determinação de parceiros, contratos e acordos de agendamento, transações de negócios especiais, determinação de material, material de anúncio / exclusão, seleção de produtos, os bens livres.
- Mini estudo de caso em vendas.
- Processos de entrega: Controlar saída de entregas, criação e processamento de entregas, separação, embalagem, saída de mercadorias.

## TSCM62 – ORDER FULFILLMENT II

### Objetivos:

- Implementar funções e personalizar definições de preços e faturamento.
- Usar funções e configurações de personalização no processos de vendas e distribuição, tais como produção de texto e determinação.
- Utilizar seu conhecimento diretamente como um consultor júnior em seu primeiro período de prática.

### Conteúdo:

- Condição técnica para a definição e manutenção de preços, sobretaxas e descontos
- Configurando tabelas de condição, as seqüências de acesso e tipos de condição como parte do preço
- Utilizando os preços e outras condições em documentos de vendas
- Promoções e ofertas de vendas e Processamento de descontos
- Mini estudo de caso na fixação de preços
- Controlar os documentos de cobrança e Criação de formulários e formas de liquidação dos documentos de cobrança
- Planos de faturamento e baixa de pagamentos e Determinação da conta de receita, negócios de classificação contábil e as características da interface SD-FI



# *eAcademy Oficial SAP*

---

Determinação de mensagem